ネットワーク事業説明会

株式会社ACCESS（4813）

2023年5月

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

Agenda

1．ACCESSについて

2．ネットワーク事業の概要

3．ネットワーク事業の取り組み状況

4．連結業績について

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

01

ACCESSについて

沿革

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

1980年代

組み込み機器向け ソフトウェア

1984年
有限会社アクセス 設立

1990年代

フィーチャーフォン向け ブラウザ

1996年
NetFront®開発

1999年
Compact NetFrontを i-mode向け携帯電話に 搭載

2000年代

スマートフォン向け OSへの挑戦

2000年
株式会社ACCESSに商号変更

2001年
東京証券取引所マザーズに株式上場

2005年
Palm Source Inc.を買収

2006年
IP Infusion Inc.を買収

2010年代

事業再編、新規事業開発を経て、 IoTとネットワーク分野への投資強化

2011年
電子出版ソリューション提供開始

2015年
Whitebox向けNetworkOS「OcNOS」提供開始

2018年
Northforge Innovations Inc.を買収
車載向けコンテンツ配信ソリューション「Twine for Car」提供開始

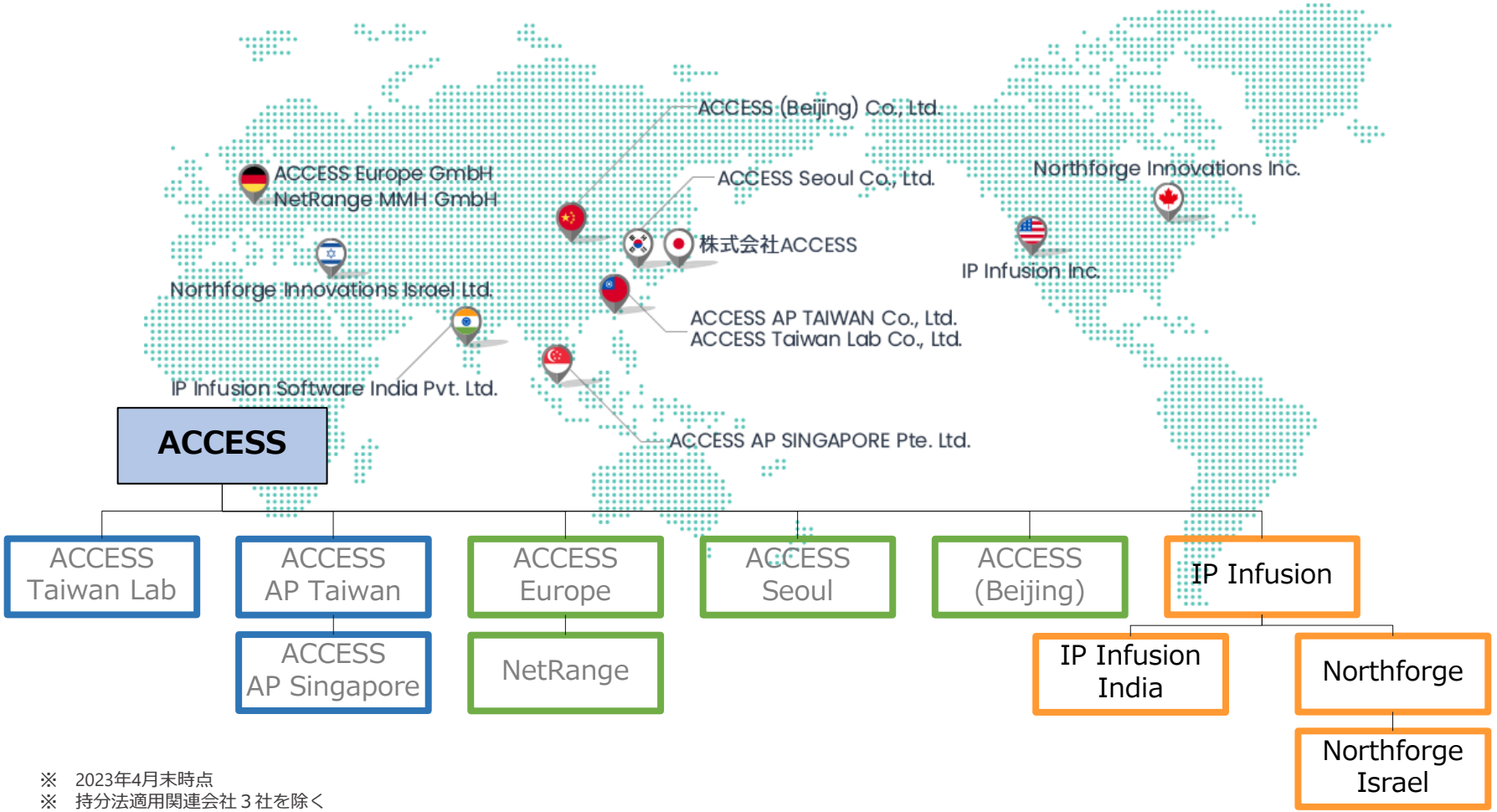
2019年
NetRange MMH GmbHを買収

2020年
東京証券取引所市場第一部に市場変更

2022年
東京証券取引所プライム市場に市場変更

グループ企業

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.



※　2023年4月末時点
※　持分法適用関連会社３社を除く

事業構成

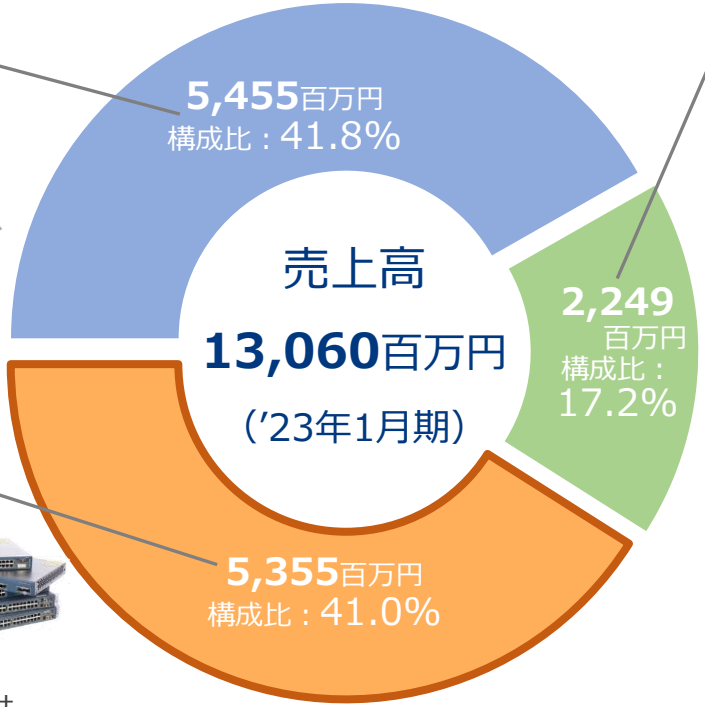
©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

IoT事業

- IoTプロフェッショナルサービスを主軸に、中長期的には自社製品・サービスを育成
- 技術/アーキテクチャ検討力を強みに、通信、クラウド、アプリ等をワンストップで提供可能

Webプラットフォーム事業

- 15億台以上への搭載実績があり デファクトスタンダードの地位を確立している組み込みブラウザ「NetFront® Browser」シリーズを主軸に事業展開
- TVと車載インフォテインメントが主な市場



本日のご説明対象

ネットワーク事業

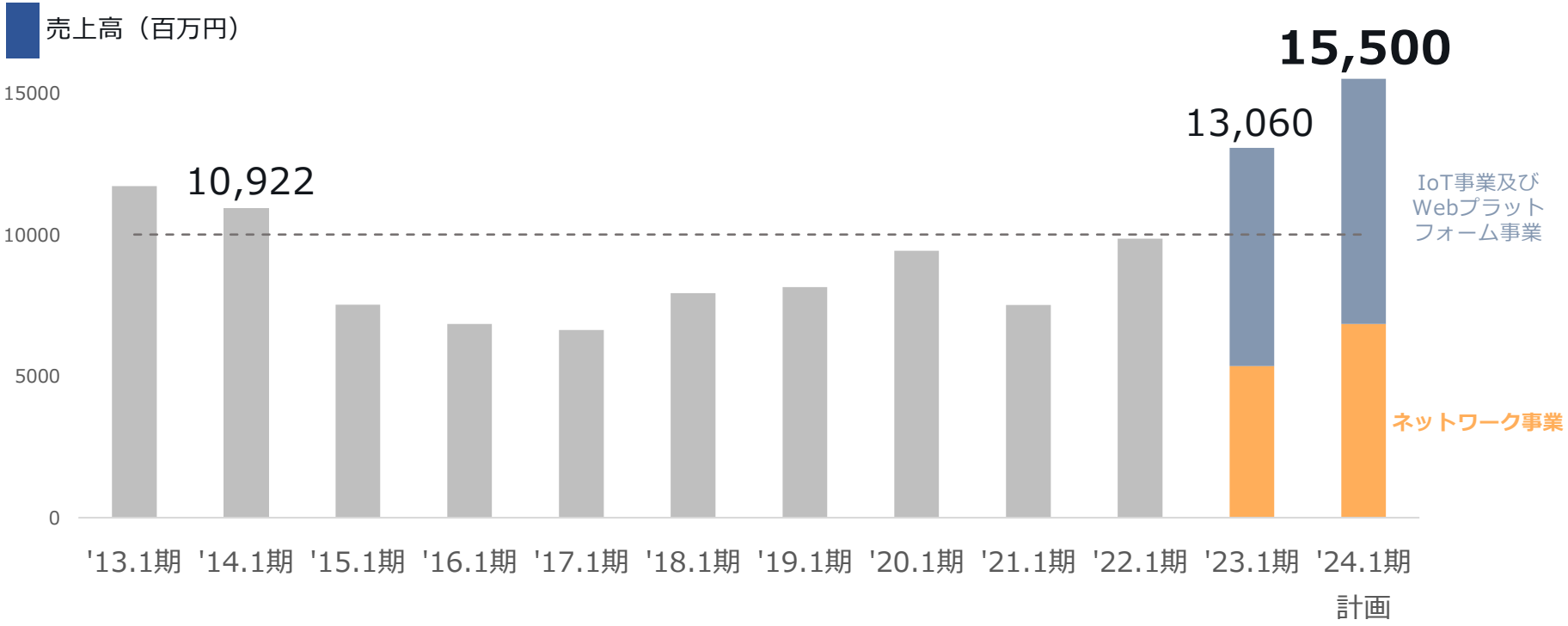
- ネットワークスイッチ*向けの ソフトウェア提供から事業スタート
  *ネットワーク間の通信を行うための機器
- キャリア品質のソフトウェアを 提供する技術力と実績に強み
- ソフトとハードを分離するWhitebox向け ネットワークOS「OcNOS®」の事業育成に注力

ipinfusion™ An ACCESS Company

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

売上推移

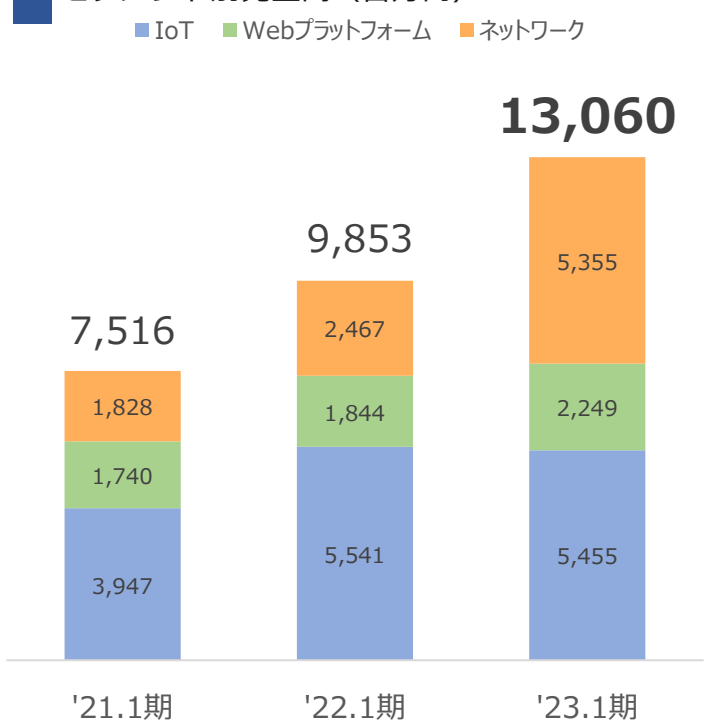
- 前期において、9期ぶりに100億円を突破
- ネットワーク事業の成長がグループ全体の成長を牽引



ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

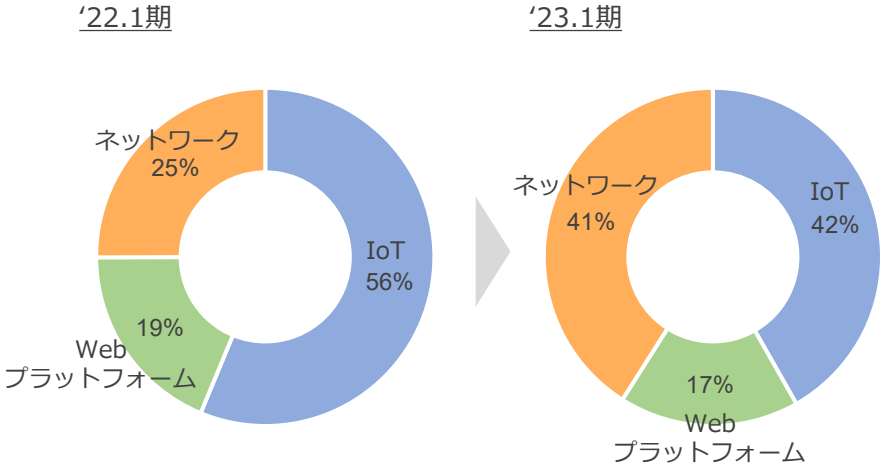
ネットワーク事業の売上高が前期比2.2倍に急成長

セグメント別売上高（百万円）



セグメント別売上構成（%）

ネットワーク事業の売上構成比が16pt増加



©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

02

ネットワーク事業の概要

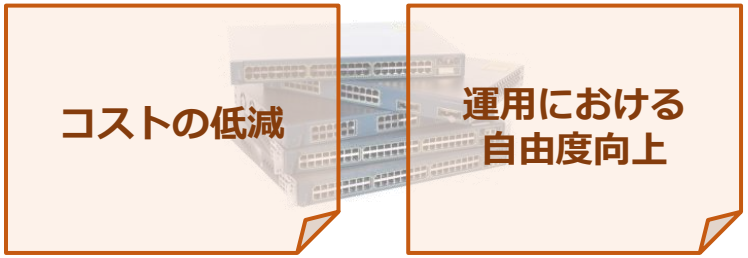
ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

Whitebox向けソリューションのリーディングカンパニーとして、ネットワークOS「OcNOS®」を提供し市場開拓に注力

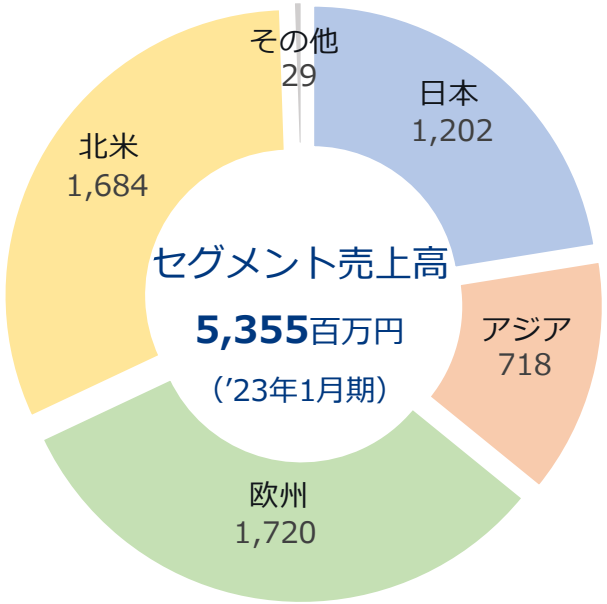
Whiteboxとは

・ソフトウェアとハードウェアが一体化されて提供される従来型のネットワークスイッチに対し、ソフトとハードで分離調達されるネットワークスイッチ

ユーザー（通信キャリアやデータセンター事業者等）へのWhiteboxの訴求点

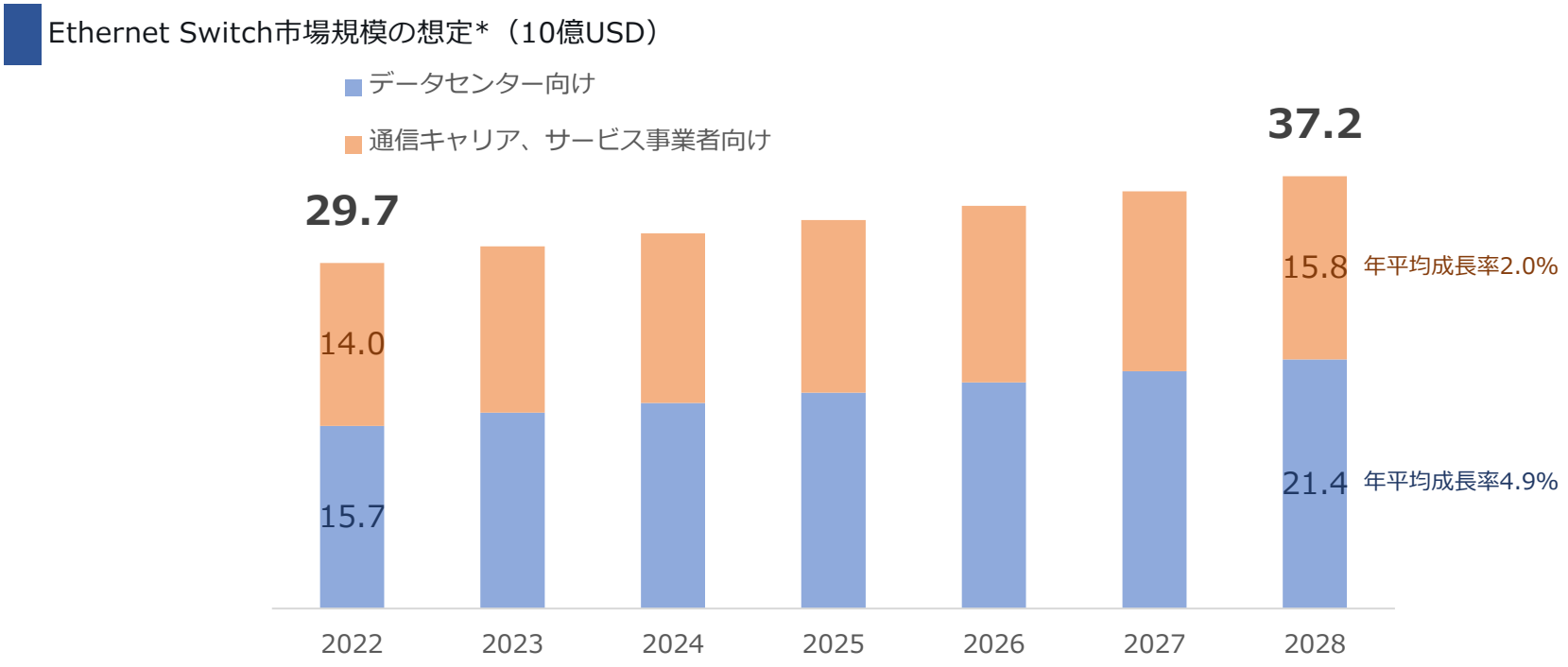


地域別売上高（百万円）



©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

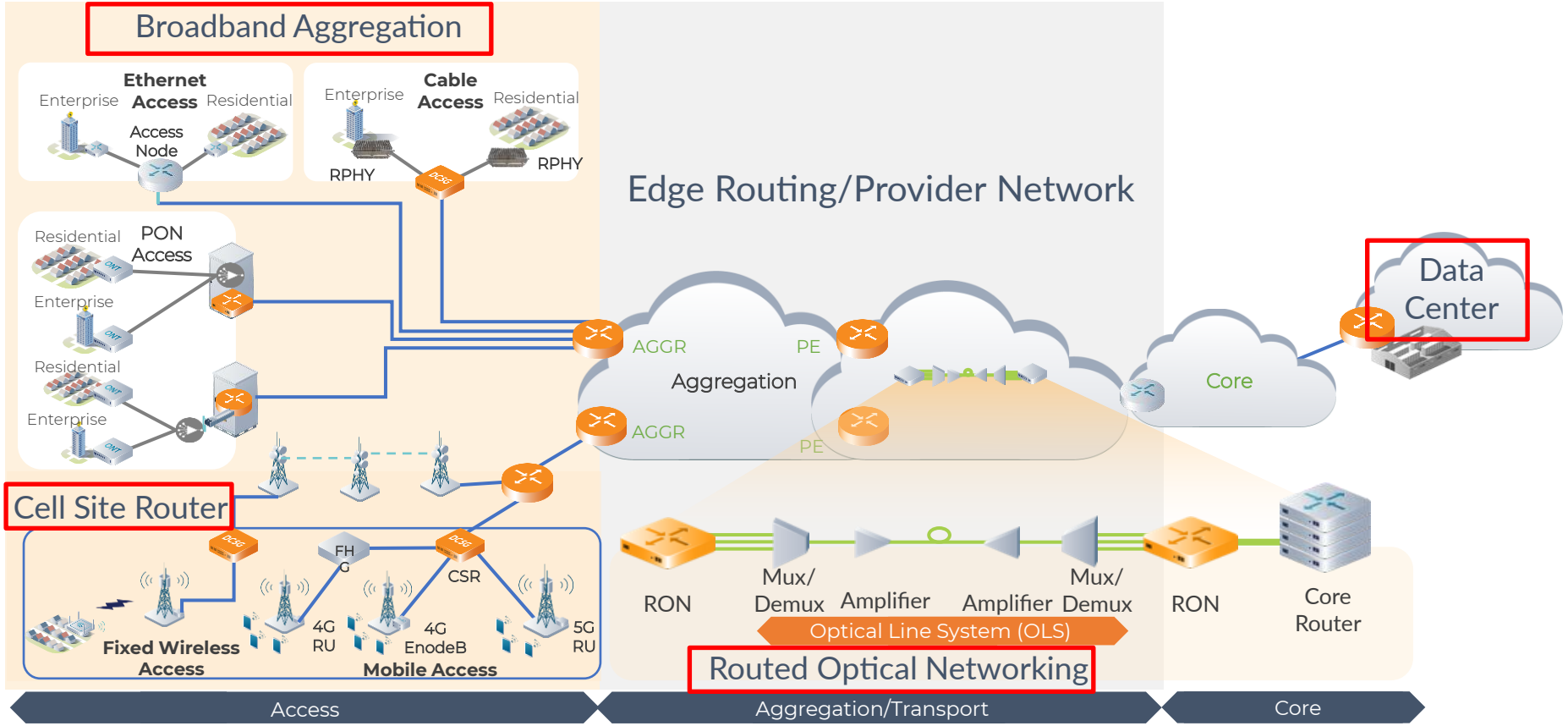
約300億USD（約4兆円）の巨大市場で今後も成長が見込まれる



*IMARC Group（データセンター向け）及びDell'Oro Group（通信キャリア、サービス事業者向け）の各種報道資料を基にIP Infusionにて想定

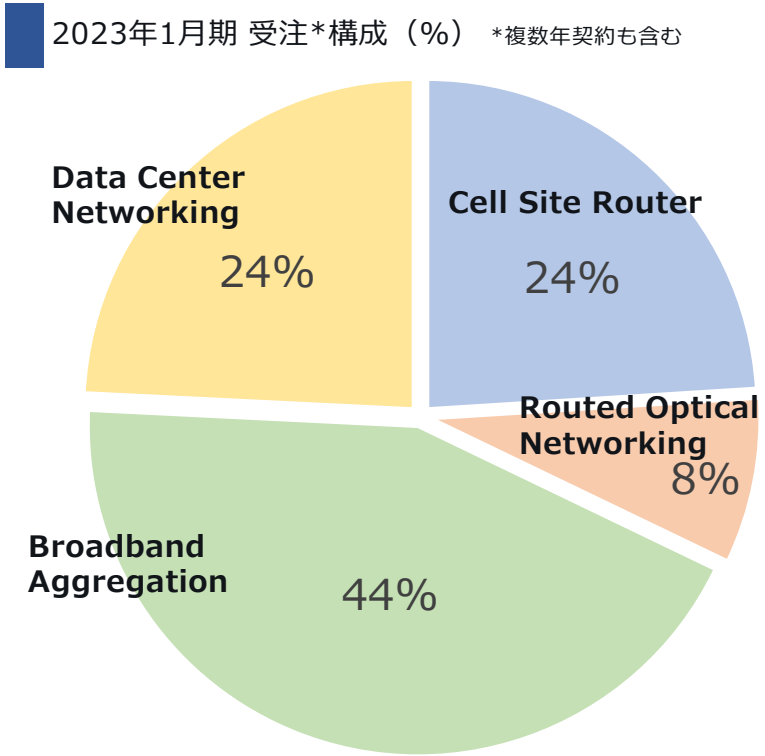
ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

幅広いユースケースをカバー



ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

ソリューション別ではBroadband Aggregation、Cell Site RouterやData CenterでWhiteboxが浸透しつつある



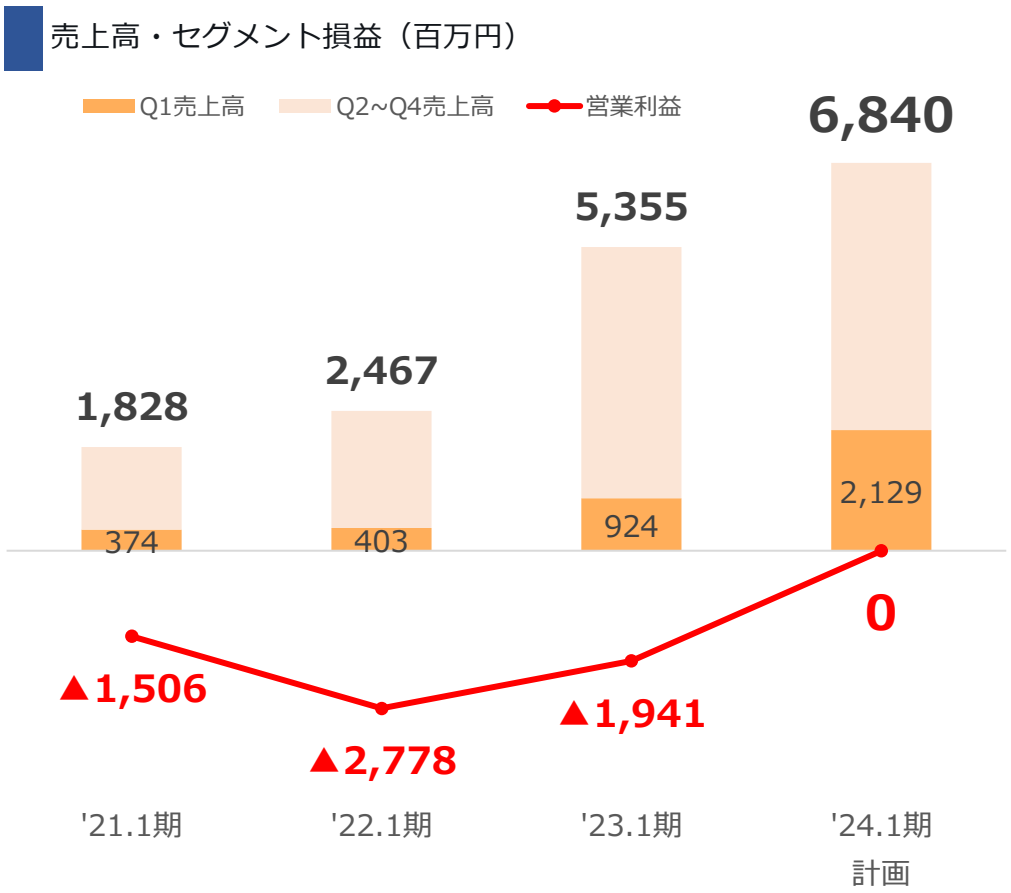
©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

03

ネットワーク事業の取り組み状況

ネットワーク事業 業績概況

ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.



- 前年比で２倍以上の売上成長
  - 下期に見込んでいた大型案件を Q1に前倒しで獲得
  - 新規顧客やリピート注文も着実に増加
- Q1として過去最高の売上高
- 通期で黒字化する計画

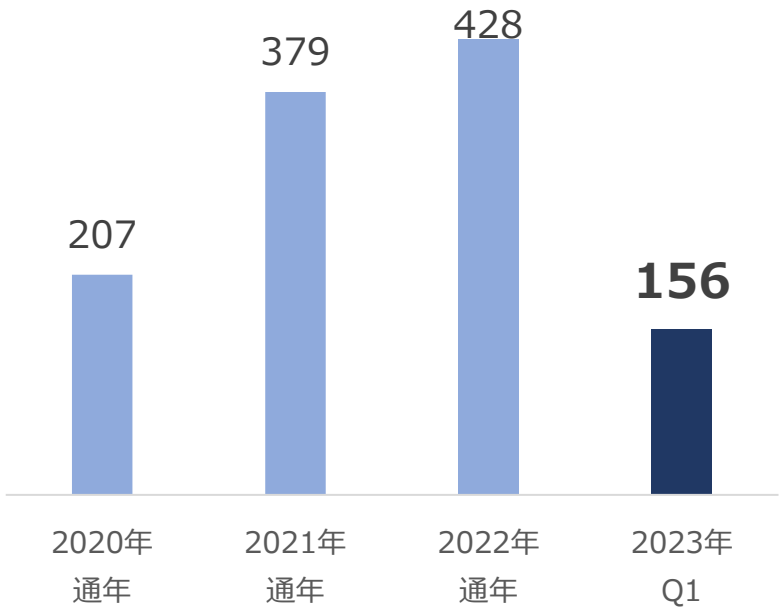
受注件数・受注額の推移

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

- 受注件数（新規・リピート合算）は引き続き順調に増加
- 大型案件受注の影響もあり、受注額はQ1期間では過去最高

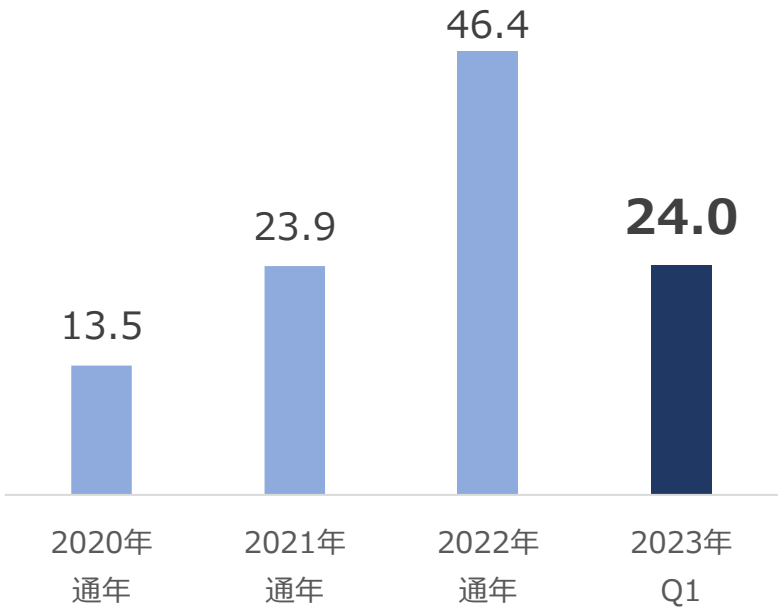
受注件数（件）

2023年Q1の受注件数は、前年同期比で40%増加



受注額*（USD mil.） *複数年契約も含む

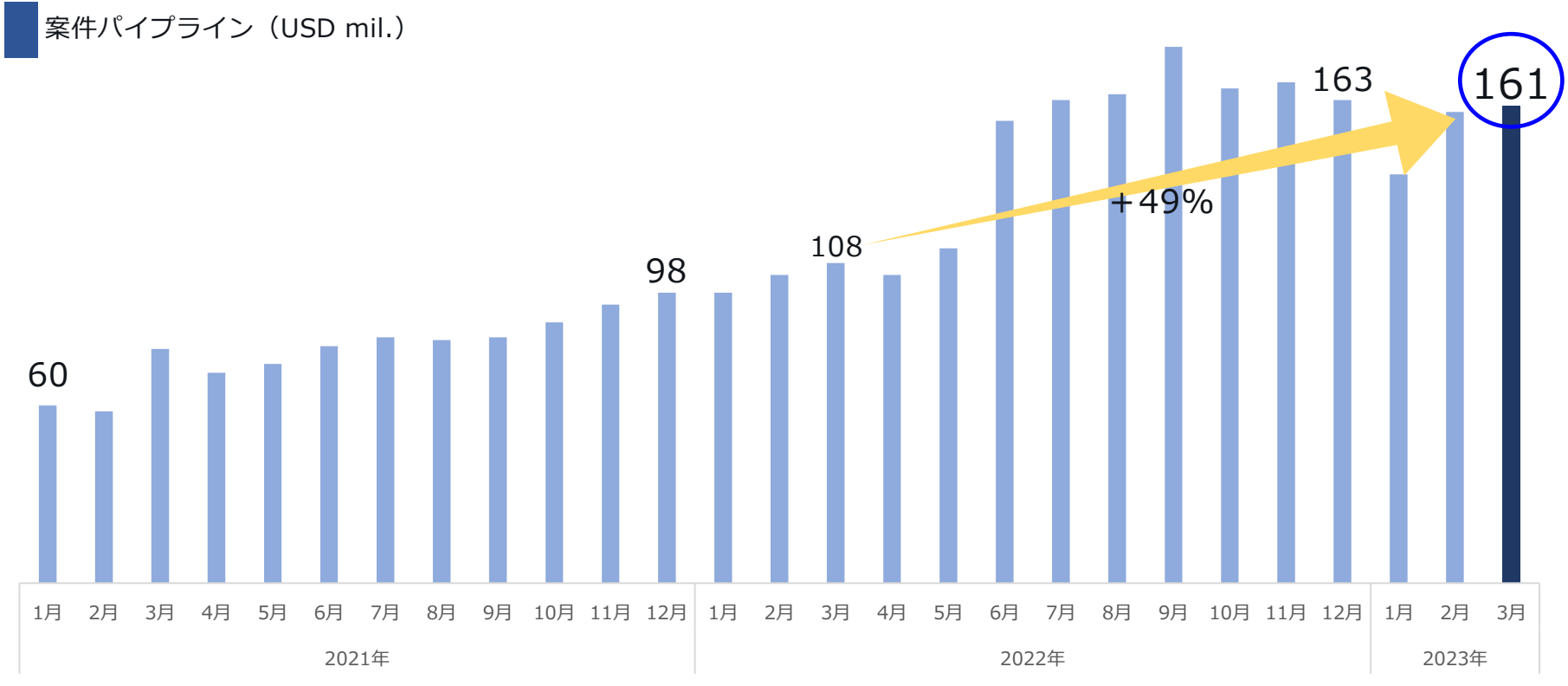
2023年Q1の受注額は、四半期としては最高を更新



案件パイプライン（潜在案件額）の推移

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

2023年Q1末時点で161mil USDの潜在案件額（引き合い等の合計）前年同期比で**49%増加**し、2年前との比較では2.0倍



ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

3つのNOSレポート*全てでLeader & Outperformer の評価

例：2023 NOS Radar Report: NSP

* 1) Network Service Provider (NSP)
2) Cloud Service Provider (CSP)/MSP
3) Enterprise & SMBs

- 3年連続での高評価獲得
- 大手既存ベンダーを上回る評価

評価獲得の主な要因
- 幅広いユースケース
- 実績と顧客数の伸び

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

Globalな顧客基盤

約240社のサービスプロバイダーに採用

サービスプロバイダー

ネットワーク機器メーカー

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

パートナーエコシステムの拡充

事業拡大に向けて、様々な分野で主要なベンダーと協業

SILICON PARTNERS

BROADCOM

MARVELL

HARDWARE PARTNERS

Celestica

DELL

DELTA
Smarter. Greener. Together.

Edge-corE

PEGATRON

ufiSpace

ZYXEL

OPTICS PARTNERS

Amphenol

E.C.I NETWORKS

FINISAR

JABIL

LUMENTUM

SKYLANE OPTICS

smartoptics

TiBiT communications inc

II-VI

SYSTEMS INTEGRATORS

amdocs

FUJITSU

Radisys

wipro

CHANNEL PARTNERS

ASBIS

eps

KGPCo

Tech Data

World Wide Technology

VALUE-ADDED RESALE PARTNERS

AIRCOM

ANIXTER

AS

Aviat NETWORKS

AWAT

BARQ SYSTEMS

COMSYS.HD

dacoso

E.C.I NETWORKS

Fhnet 富鴻網

fonex

FS

GGI

giku

GIOFAT

infinafrica.

Infradata

ITOS Information Technology Consultants

LARCH NETWORKS

Lead Com

MACNICA

NERA

nomios

OKI

open globe

RACOMM

ROCNET

sekom

STARVIEW International

STORDIS The Open Networking Expert

Upstream ICT Alliance

VAYU GROUP

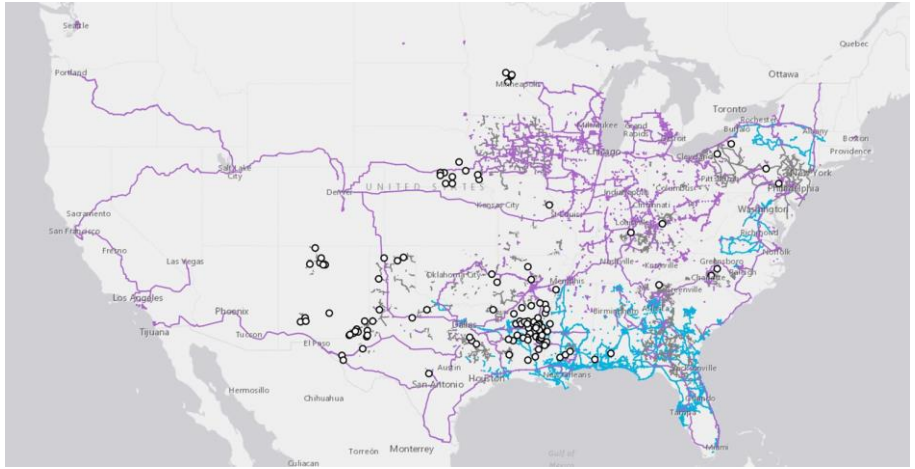
whitestack

お客様事例：Uniti

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

米国8位のファイバープロバイダー（20万キロ以上の光ファイバ網）がさらなるネットワークの拡大に向けOcNOSを採用

Uniti



- CAPEX、OPEXのコスト削減に加えて、サプライチェーンの課題を解消（納期の大幅な改善）
- Cisco ASR9006に対してWhite Boxを活用することで消費電力を1/6に削減
- 上場企業として、ESGスコアの改善に貢献
  Power Needsを800%削減
- 「上場企業として、タイムリーなアップグレードや機器の調達はパフォーマンスの為だけではなく、株主価値を提供する上でも極めて重要です。従来のベンダーのサプライチェーンの問題や上がり続けるコストは当社の成長にとってベストな選択ではありませんでした。」
  -Graham Wooden, IP Service’s Engineering Director at Uniti

お客様事例：Netplus Broadband

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

インドのISPがブロードバンドネットワークの拡張を目指してOcNOSをアグリゲーションルーターとして採用

- Cisco、Nokiaを使った既存ネットワークとシームレスに相互接続しながら、ネットワークのアップグレードを実現する手段としてOcNOSを採用
- ZTEの後継としてOcNOSとUfiSpaceのWhite Boxを利用しMPLSとEVPNの機能を導入
- 「当社が行なった調査の結果、IP Infusionのオープンネットワークソフトウェア OcNOSは、技術的な卓越性だけでなく極めて費用対効果が高く、インテグレーションが容易で、今後の拡大においても当社が戦略的に優位な立場に立てるようなソリューションであることが確認できました。」
  -Arshdeep Singh Mundi, Executive Director at Netplus

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

お客様事例：Netomnia

英国全土に新たなフルファイバーネットワークを構築する為に、OcNOSを採用

- ネットワークサービスの行き届いていない英国の都市を対象にフルファイバーブロードバンドサービスを提供し急成長しているサービスプロバイダー
- 2023年までに100万施設にサービスを提供する同社計画の一環としてOcNOSを使いネットワークを構築
- 「拡張性に優れた運用モデルにより、当社はネットワークを迅速に展開し、家庭顧客や企業顧客に信頼性が高く高品質な高速インターネットサービスを提供することができます。IP Infusionは、運用を簡素化するターンキーソリューションと共に、ワンストップで優れたサポートを提供してくれました。」
  -Feka Samakuva, Director of Networks at Netomnia

ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

インドネシアの情報通信技術サービス大手Lintasartaがコアおよびエッジアクセスネットワークに OcNOSを採用

lintasarta
empowering your future

- 自社レガシーネットワークのアップグレードを目的として IP Infusionの大容量かつ低コストのネットワーク ソリューションOcNOSを採用
- 広範囲の機能をサポートしているOcNOSを利用することで レガシー機器との相互接続性を担保しながら、サービス 中断をすることなく、シームレスかつ段階的にWhite Box への移行を実現
- 「IP Infusionの価格競争力に優れたオープンでかつ検証済みのソリューションにより、当社は将来に渡り有効なネットワークを構築することができました。OcNOSのアーキテクチャの強みと充実した保守サポートにより、当社はシームレスなマイグレーションが可能となり、その結果当社のお客様にイノベーションをもたらすことができます。」 -Arya Damar, CEO of Lintasarta

ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

NTTのIOWN*構想を支えるWhitebox向けネットワークOS「Beluganos」の開発及びグローバルレベルでのバリューチェーン構築を支援

*Innovative Optical and Wireless Network

IP Infusionの支援内容

- Beluganosの開発を技術支援
- 世界中でIOWNのコンセプトを実現すべく、NTTアドバンステクノロジと協力してグローバル市場での販売・サポートを実施

Beluganosの導入状況・導入メリット

- NTTコミュニケーションズが自社の商用ネットワークにBeluganos搭載のホワイトボックス装置を導入開始
- 従来の専用装置に比べてTCOを2割削減
- 将来的にはBeluganosとIOWNにおける光電融合デバイス技術を活用することで、ネットワークの省電力化・高速化を推進

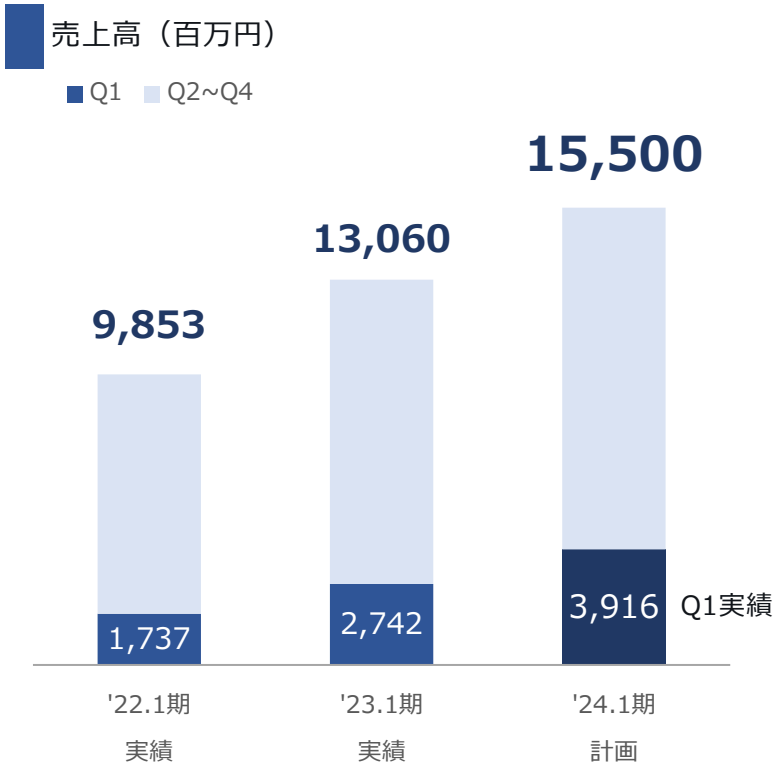
©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

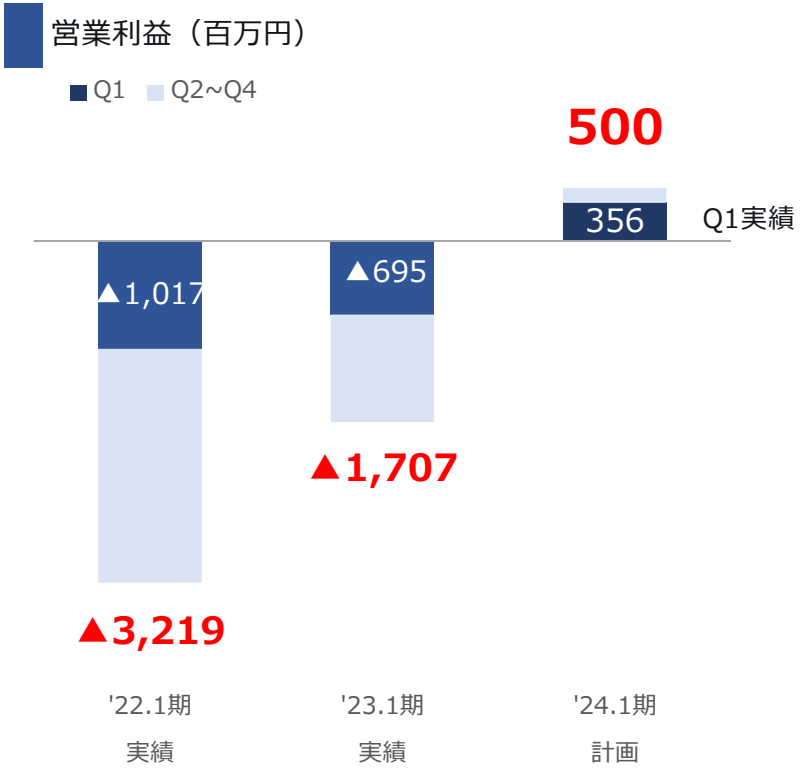
04

連結業績について

ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

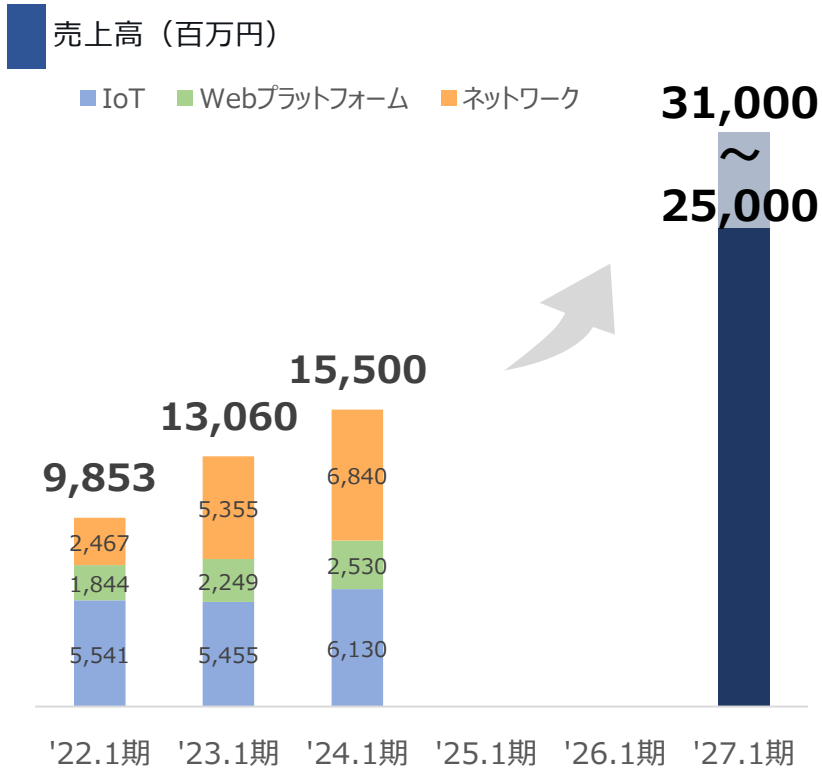
- ネットワーク事業での案件前倒しにより、Q1は大幅に増収
- IoT事業及びWebプラットフォーム事業は概ね計画通り進捗

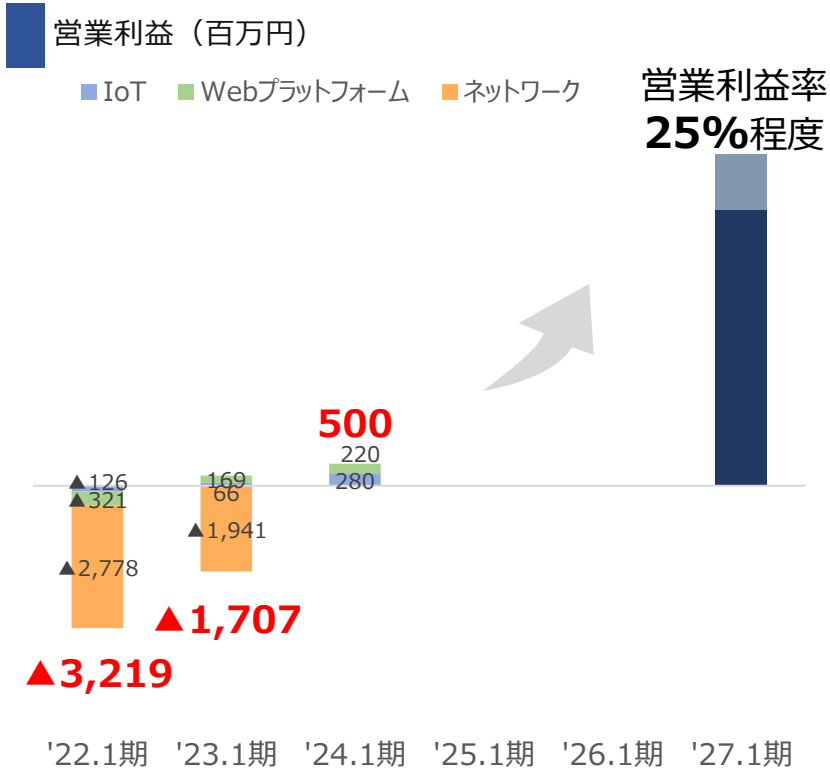




ACCESS ©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

2027年1月期目標数値：
売上高：250億～310億円　営業利益率：25%程度



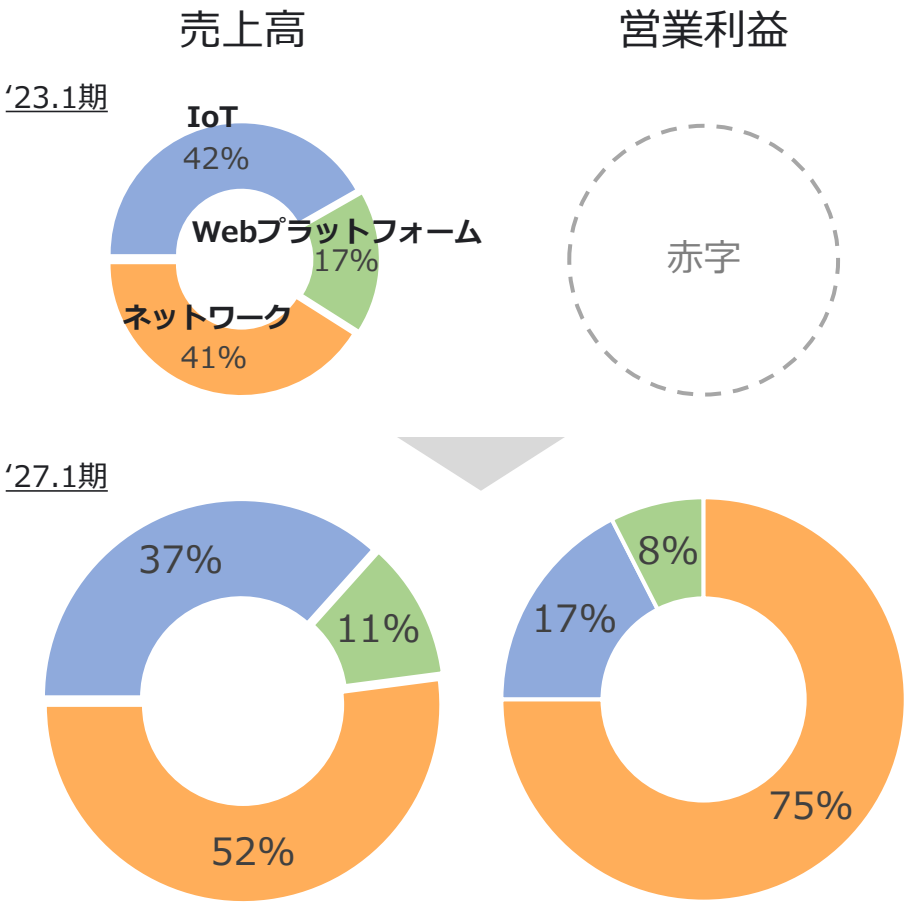


将来における売上と営業利益の構成

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

ネットワーク事業が損益分岐点を超えて以降は営業利益の伸びを牽引

- 2027年1月期には、ネットワーク事業の売上が連結売上高の過半、営業利益の7割以上となる



Disclaimer

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.

- 本資料に含まれる業績目標等、将来に関する記述については、
  現時点で入手可能な情報に基づき、当社グループで判断したものです。

- 将来に関する記述には様々な不確実要素が内在しており、
  実際の業績は記載内容と異なる場合がございますので、
  本資料の記載内容に全面的に依拠して、投資等の判断を行うことは差し控えてください。

●ACCESS、ACCESSロゴ、NetFront、PUBLUS、CROSは、日本国、米国及びその他の国における株式会社ACCESSの商標又は登録商標です。
●ACCESS Twineは、ACCESS Europe GmbHの欧州連合及びその他の国における商標又は登録商標です。
●IP Infusion、IP Infusionロゴ、ZebOS、OcNOSは、IP Infusion Inc.の米国及びその他の国における商標又は登録商標です。
●その他、文中に記載されている商標、会社名およびロゴマークは、それぞれ所有する会社に帰属します。

©2023 ACCESS CO., LTD. All rights reserved.